

PRESSMEDDELANDE

Sveriges ledande företag inom e-handel med växter rustar för fortsatt tillväxt

Höganäs 13 Juni 2018: GTG Nordic Net AB meddelar idag att man får en ny delägare i form av Investment AB Chiffonjén och anställer en ny VD för att leda arbetet i den tillväxtfas som bolaget befinner sig i.

"GTG Nordic Net AB växer kraftigt som Sveriges ledande aktör inom e-handel med växter, vilket är fantastiskt tillfredsställande. Vi vill säkerställa att vi kan växa i takt med våra kunders snabba utveckling inom e-handelsområdet och samtidigt kunna erbjuda ett brett sortiment och optimala logistiska lösningar" säger Gunnar Svensson, en av GTG Nordic Nets tre grundare och huvudägare.

Investment AB Chiffonjén träder in som delägare i GTG Nordic Net AB och tillför kapital för att stärka bolaget som är i stark tillväxt. "Vi är mycket glada över detta nyfyllskott i vår bolagsportfölj och ser fram emot att tillsammans med grundarna Gunnar H Svensson, Tommy Hansen och Bo Nilsson samt vår nya VD arbeta för fortsatt utveckling och tillväxt. GTG Nordic Net AB är en renodlad e-handelsaktör i trädgårdsbranschen och vi ser en mycket stor tillväxtpotential då det är två starka trender som samverkar – dels den kraftiga tillväxten på e-handelsområdet och dessutom ett växande trädgårdsintresse i såväl Sverige som övriga länder" säger Magnus Trast, nyfillträdd styrelseordförande i GTG Nordic Net AB.

Bolagets rådgivare för att hitta en ny delägare har varit Skarpa AB, som nu också går in som delägare i GTG Nordic Net AB.

Samtidigt med ägarförändringen anställs Niclas Persson som ny VD för GTG Nordic Net AB. Niclas kommer senast från konsultverksamhet inom SupplyChain Management området och har dessförinnan en lång karriär i ledande befattningar inom industrin. Senast som Inköpsdirektör för Norden/Baltikum inom Saint-Gobain koncernen och Supply Chain Director för Saint-Gobain Isover AB i Sverige.

"GTG Nordic Net AB har etablerat sig som en stark och trovärdig leverantör och samarbetspartner för aktörer som vill utveckla sin e-handel med växter och trädgårdsprodukter. Affärsmodellen har bevisat sig i form av en kraftig tillväxt sedan bolaget grundades för fyra år sedan. Jag ser verkligen fram emot att leda företaget på dess fortsatta tillväxtresa. I det korta perspektivet ser jag framför mig en kraftig uppskalning av kapaciteten för att möta efterfrågan från såväl befintliga som nya kunder. Jag ser det också som ett naturligt steg att i närtid kunna erbjuda våra produkter och tjänster även i de nordiska grannländerna" säger Niclas Persson, nyfillträdd VD för GTG Nordic Net AB.